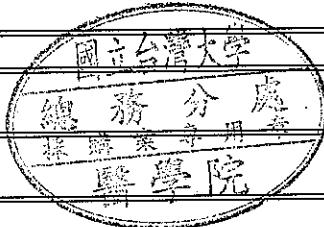


國立臺灣大學科學技術研究發展採購案招標公告

財務/勞務名稱	台灣醫學中心醫材發展策略計畫之醫材專利、商業審查與人才培訓等勞務案
案號	1003SC001
申購單位	醫學院內科
申請人	陳明豐教授
聯絡人	陳榮楷主任
聯絡電話	33668246
採購單位名稱	醫學院總務分處
聯絡人	陳斐斐
聯絡電話	02-23123456#62198
傳真電話	02-23911303
招標狀態	第一次公告
採購金額	新台幣14,000,000元整
採購性質	勞務採購
預算金額	新台幣14,000,000元整
押標金	新台幣700,000整
決標方式	訂有底價之採購，依優勝序位，自最優勝者起，依序以議價方式辦理，以合於採購文件規定，且在底價以內者為供應廠商
依據法條	科學技術基本法第6條及政府補助科學技術研究發展採購監督管理辦法
招標文件領取地點	10051台北市中正區仁愛路1段1號3樓(臺大醫學院總務分處購運股)
招標文件售價及付款方式	新台幣免費元，採現金或郵政匯票(抬頭為國立臺灣大學)繳納。自公告日起至截止投標日止(請於辦公時間內)至招標文件領取地點繳納圖說費後，再憑繳款收據領取招標文件。郵購者(請務必於來函封面註明購買之案號及案名)加附大型回郵信封(註明收件人姓名、地址)貼足國內快遞郵資，並估計郵遞時間，如延誤時效，本校概不負責。
招標文字	正體中文或英文
公告日期	2011/07/08
收受投標文件地點	同招標文件領取地點；招標文件另有規定者從其規定
截止收件日期	2011/07/29上午9:30
開標日期	2011/07/29上午10:00
開標地點	本院基礎醫學大樓一樓比價室



一、本標案投標廠商需具備台灣和國際生技醫材專利及法律專長、生技醫材技術及智慧財產資料分析經驗、熟悉國際衛生主管機關醫材法規、生技醫材商業審查、科技轉移專長及商業化成功經驗。二、本標案投標廠商需完成臺灣大學醫學院與臺北榮民總醫院99年度醫材發展計畫之工作項目--生技醫材研發之專利、商業審查與資料庫購買，包含：「(1)醫材研發計畫書篩選，(2)技術、專利審查，(3)商業審查，(4)醫材研發商業化，(5)建置資料庫與分析，與(6)人才培訓」。細部完成項目如下：(一)醫材之專利、商業審查、建置資料庫與分析、醫材研發商業化 1.協助臺灣大學醫學院、臺北榮民總醫院之醫材研發計畫篩選有創新性與有醫療市場需求之新醫療器材計畫，提供商業化諮詢，並協助篩選出的醫材計畫（計7件，包括：新世代磁振造影技術、新微血管造影技術、新光學同調斷層掃瞄系統、心電訊號冠狀動脈疾病之分析系統、病毒感染之新偵測方法、光纖輔助新醫材技術、間葉幹細胞之組織工程等醫材技術），進行相關技術分析，釐清研發成果之技術核心、開發階段及商業化之標的與方向，並進行醫材專利、法規、市場及競爭構面之分析，整合各項資訊後執行財務預測，擬定商業化策略，提供初步之評估結論及後續建議，作成「醫材技術商品化初步報告書」，即「技術評估與發展建議報告書」。2.「醫材技術商品化初步報告書」應含括下述內容：(1)醫材技術分析評估目前之醫材研發成果其醫材生產、安全及市場行銷等技術面之風險，提供未來技術發展策略建議。(2)專利分析查詢本技術在世界上有多少相關專利？有多少競爭者？透過專利分析佈局後，瞭解本技術需要進行防禦性或攻擊性策略，或是透過與他人策略聯盟或授權關鍵性技術，使得原本的技術專利更具價值和競爭性。(3)法規分析查詢各國在醫材上市程序的各個階段，如上市前審查、上市後報告、QSA (Quality System Regulation) 查廠...等法規，須對這些繁複的法規來進行事前的分析，以便做出適當的醫材技術鑑價及風險評估。(4)市場分析瞭解實際的市場定位問題，對於定價可行性以及通路進入的機會分析，並將市場分析融合經營模式、授權策略、產業聯盟與併購機會進行綜合分析。(5)競合分析進行競爭者或合作者的分析，瞭解用於特定用途之醫材產品，是否有相關的競爭者，並瞭解市場上是否有可切入的地方，或競爭者在何種條件下可作為合作伙伴。(6)客戶分析指出用於特定用途之醫材產品的可能目標客群及其特性，瞭解目標客群當前對於產品之需求，以及發掘未來可能被創造的需求。(7)財務預測與初估價值針對技術未來授權價值或權利金價值進行分析。(8)商業化策略架構出一套能使得本技術商品化成功之整體性商業化策略。(9)建議與結論歸納前述各項分析與評估後進行結論，並且提出進一步進行技術發展的方向、步驟、策略...等建議。3.為各醫材計畫建置醫材專利、商業審查時需要用到的醫材智慧財產資料庫、市場分析資料庫、國際市場資訊調查等資料庫，以進行生技醫材技術分析、專利分析、法規分析、市場分析、競合分析、客戶分析、財務預測與初估價值、商業化策略與完成醫材技術商品化初步報告書等。本案針對上述等分析所需醫材智慧財產資料庫請投標廠商詳述於服務建議書中。(二)人才培訓 1.舉辦3場次「研發成果商品化」之人才培訓課程，包括「國際研討會、論壇或座談會」等型式，透過邀請國內外專家學者進行深度探討，須對計畫內醫材個案具教育訓練之效，亦為國內相關產、官、學、研各界提供商品化之參考方向，並須檢附課程紀錄(含括：照片、課程議程、講者簡歷、參與對象清單、課程紀錄與課程實際成效等)於成果報告。

採購設備規格	1. 本標案投標廠商需具備台灣和國際生技醫材專利及法律專長、生技醫材技術及智慧財產資料分析經驗、熟悉國際衛生主管機關醫材法規、生技醫材商業審查、科技轉移專長及商業化成功經驗。2. 本標案投標廠商需完成臺灣大學醫學院與臺北榮民總醫院99年度醫材發展計畫之工作項目：生技醫材研發之專利、商業審查與資料庫購買，包含：「(1)醫材研發計畫書篩選，(2)技術、專利審查，(3)商業審查，(4)醫材研發商業化，(5)建置資料庫與分析，與(6)人才培訓」。4. 本標案可提供計畫執行單位(臺灣大學醫學院、臺北榮民總醫院)醫材研發輔導，包括醫材法規和醫材商品化的專業知識與支援、智慧財產權與專利申請實質審查等，使本計畫得以進行有創新性與有醫療市場需求之新醫療器材研發計畫；並藉由實做之教育模式移轉醫材商品化的知識給臺灣大學醫學院、臺北榮民總醫院的各個醫材研發單位。5. 本標案所辦理之人才培訓課程，藉由舉辦國際性醫材研發與商業化研討會或雙邊交流座談會等，力邀國內外各醫材研發與商業化專家學者對本計畫之主題作一國際性的交流，藉以補足目前國內醫材研發與商業化缺乏的劣勢。參與本計畫之工作人員將可獲得醫材發展與商業化訓練，如篩選與發展有醫療價值之創新醫材新案、如何對醫材研發成果進行商業化規劃、如何為醫材進行專利申請、如何撰寫技術評估報告等訓練。本計劃以醫學中心醫師為醫材發明者為導向，他們參與此計劃將獲得醫材研發管理、醫材法規和醫材產品商業化的專業訓練。付款辦法：詳如本案採購公告資料。	
研究需求&預期效益	(一)基本資格: 1.投標廠商登記或設立之證明文件（如公司登記或商業登記證明文件或經主管機關核准登記設立的證明文件、設立或營業登記證、工廠登記證、行業登記證、執業執照、開業證明、立案證明或其他由政府機關或其授權機構核發該廠商係合法登記或設立之證明文件。得以列印公開於目的事業主管機關網站之資料代之，但營利事業登記證不適用。），並應負廠商名稱、負責人姓名與登記地址。2.投標廠商中華民國最近一期營業稅繳款書收據聯或主管稽徵機關核章之最近一期營業人銷售額與稅額申報書收執聯(新設立且未屆第一期營業稅繳納期限者，得以營業稅主管稽徵機關核發之核准設立登記公函及申領統一發票購票證相關文件代之)。(非營利事業者免付) 3.非拒絕往來戶或最近一年內無退票紀錄金融機構證明文件(查詢日期應為截止投標日前6個月以內)。(公立大專院校及機關免附)(二)特殊資格: 1. 本標案投標廠商需具備台灣和國際生技醫材專利及法律專長、生技醫材技術及智慧財產資料分析經驗、熟悉國際衛生主管機關醫材法規、生技醫材商業審查、科技轉移專長及商業化成功經驗。	
廠商資格條件	履約地點	台北市
履約期限	決標翌日起至101年03月31日止	
保固期限	無	
付款方式	分三期給付；詳如本案採購公告資料	
保證金	0元	
保固金	0元	
廠商資格摘要	詳採購公告資料及投標暨審查須知。	
疑義、異議受理單位	國立臺灣大學	
檢舉受理事單位	一、教育部政風處，地址：臺北市中正區中山南路5號，電話：02-77365837，傳真：02-23976940 二、行政院國家科學委員會政風室，地址：臺北市和平東路二段106號18樓，電話：02-27377430，傳真：02-27377814 三、法務部調查局檢舉電話：02-29188888，檢舉信箱：新店郵政60000號信箱 四、臺北市調查處檢舉電話：02-27328888，檢舉信箱：臺北市郵政60000號信箱	

[招標文件領取方式及地點]：親自領取：請於辦公時間內至台北市中正區100仁愛路一段一號本院總務分處購運股領取。通訊領取：在領標時間內（以郵戳為憑）將欲領取的購案名稱、回郵信封（請書妥回郵地址及收件人姓名並貼足郵資，並自行估計郵遞時間，如延誤時效，本院概不負責。）以掛號、快遞等方式逕寄：台北市中正區100仁愛路一段一號國立台灣大學醫學院總務分處購運股。
[招標文件售價及付款方式]：免費 [收受投標文件地點]：請於辦公時間內至台北市中正區10051仁愛路一段一號本院總務分處購運股 [決標方式]：以新台幣總價決標，以低於底價之最低標為得標原則。[開標地點]：本院基礎醫學大樓一樓比議價室